GESBANHA

Breve Apresentação Institucional

PME líder 2014

Abril de 2024

Visão & Missão

A nossa Visão

Ser uma constante referência na implementação das melhores práticas de Corporate Governance nos nossos clientes, contribuindo assim para um crescimento económico sustentado de Portugal.

A nossa Missão

Processar e interpretar informação empresarial que possibilite aos nossos clientes sustentar uma adequada tomada de decisão no seu processo de adaptação contínua às mudanças do ambiente concorrencial em que se inserem.

enquadramento

A "Era do Conhecimento" e o mundo cada vez mais global em que vivemos, estão a ter reflexos em todos os negócios, levando a novos formatos organizacionais, a uma necessidade crescente de agilidade nas tomadas de decisão, a uma concorrência mais efectiva, a clientes e consumidores cada vez mais conscientes e exigentes e a margens de lucros cada vez mais curtas.

É perante estes novos formatos organizacionais que o fenómeno geral de "externalização" de funções se assume crescentemente em todos os sectores de actividade económica. A "desagregação funcional" através da transferência de funções indissociáveis do negócio (actividades de valor) para entidades exteriores que se encontram em melhores condições (competitivas) para o fazer, permite alcançar uma maior eficiência e consequente redução de custos, aproveitamento de *know-how* e concentração do *Management* no cerne do negócio.

Este é o contexto em que a **Gesbanha** actua, apoiando diariamente os seus clientes no processo de tomada de decisão conseguindo manter elevados níveis de integração entre os sistemas de *Front Office* ou de CRM e os seus sistemas de *Back Office* garantindo, assim, a relevância, oportunidade e confiabilidade de toda a informação relativa ao acompanhamento do negócio de acordo com os padrões éticos elevados e as boas práticas de *Corporate Governance*.

Vectores de actuação

Vantagens Competitivas … *criamos confiança, acrescentamos valor*

FOCO NO CLIENTE

- Trabalho desenvolvido pelas equipas dedicadas à gestão de clientes
- Soluções à medida para a necessidade específica de cada cliente
- Reporting Operacional que garante uma medição, controlo e resposta imediata sob a generalidade das questões que afectam o processamento da informação.
- Confidencialidade e independência no tratamento da informação
- Privilegiamos relações de longo prazo

ESTRUTURA DE SUPORTE

- Cada colaborador da Gesbanha tem acesso a recursos, metodologias conhecimentos e práticas, surgidos do trabalho conjunto com colegas e clientes, para desenvolverem novas perspectivas e uma assessoria efectiva.
- Equipa sénior, polivalente e com diversidade de qualificações e experiências;
- Vasta rede de contactos

ABRANGÊNCIA DE SERVIÇOS

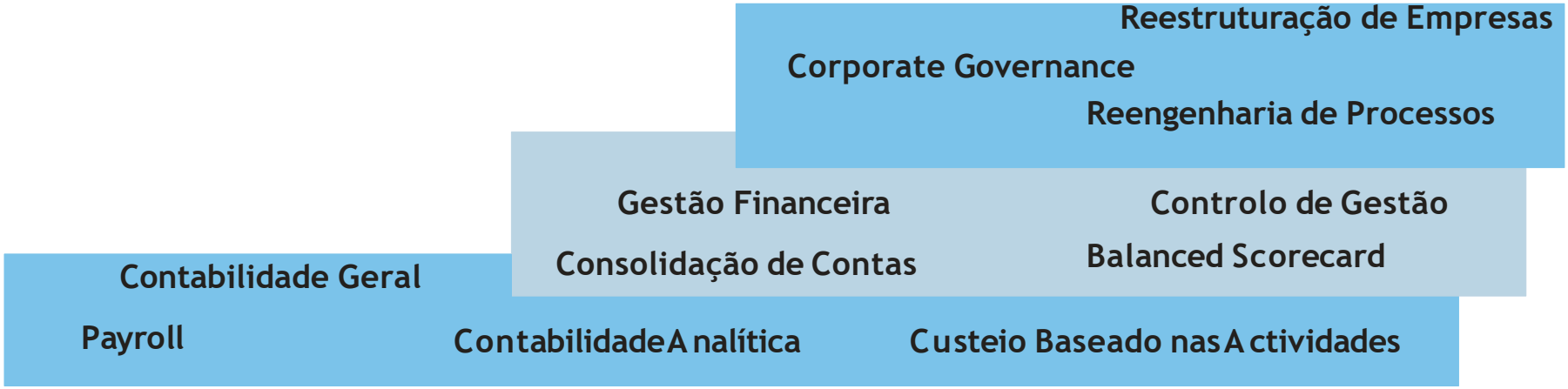
- As competências e experiência que dispomos abrangem um vasto leque de serviços, que tornam o Grupo, numa "one-stop shop" na área dos serviços de apoio à gestão e angariação de capital.

LIGAÇÕES ÀS FONTES DE FINANCIAMENTO

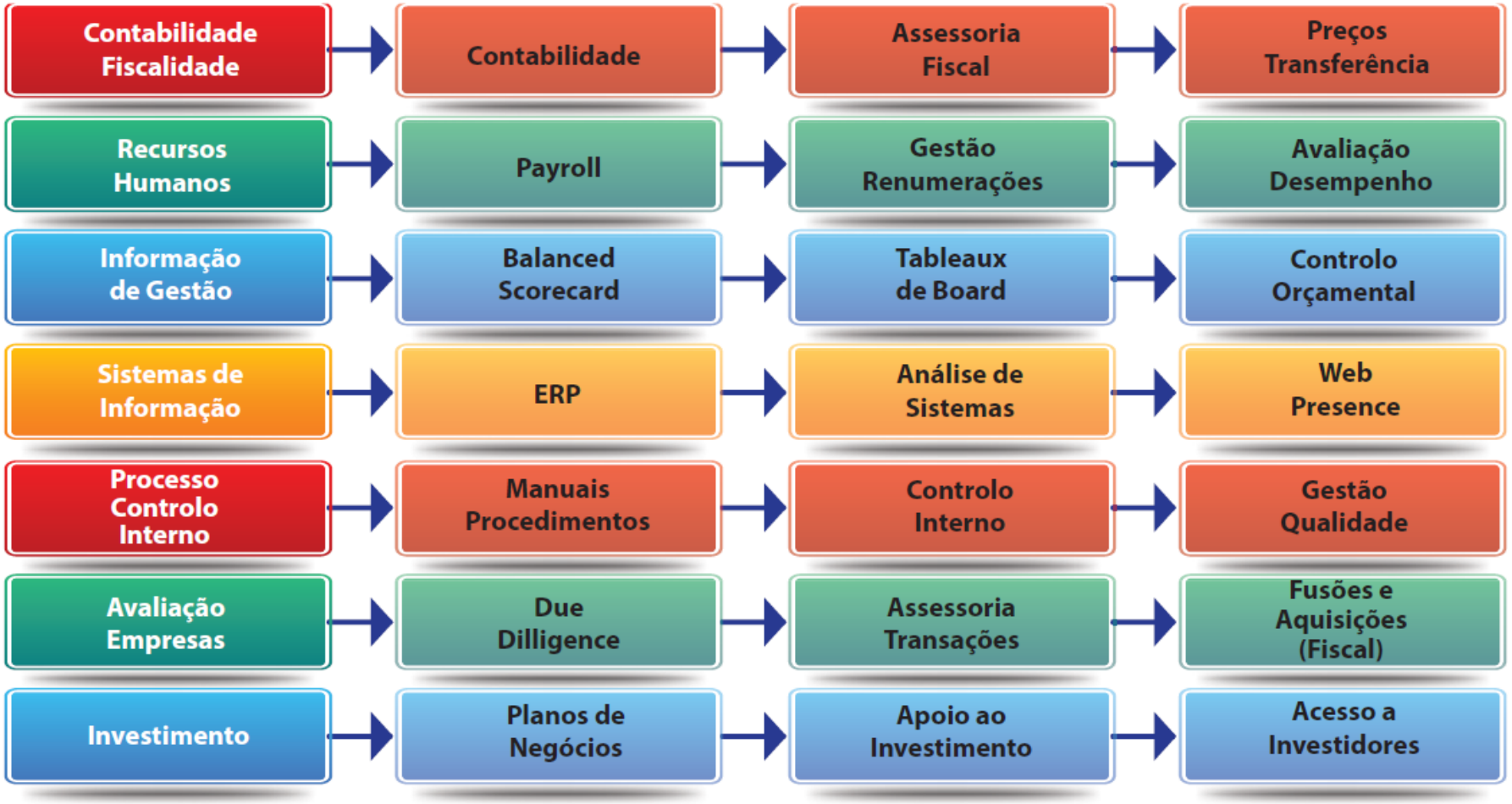
- O Grupo alia a qualificação e experiência técnica dos seus quadros a um vasto leque de parcerias e conhecimentos na área das fontes de financiamento. Desde a Banca tradicional, ao Capital de Risco Institucional, passando pelos Business Angels estamos em condições de proporcionar as melhores soluções para as necessidades de financiamento de cada cliente;
- Complementarmente dispomos quer na área de Capital de Risco como nas Fusões e Aquisições de parceiros privilegiados para aumentar o leque de soluções a este nível.

Serviços (1/2)

Tendo como referência clientes do sector público e privado, prestamos serviços desde as actividades mais comuns relacionadas com contabilidade às mais complexas exigidas por um crescente número de clientes que em nós reconhecem o valor de extrair a informação mais útil para a tomada de decisão.



Portfólio(2/2)



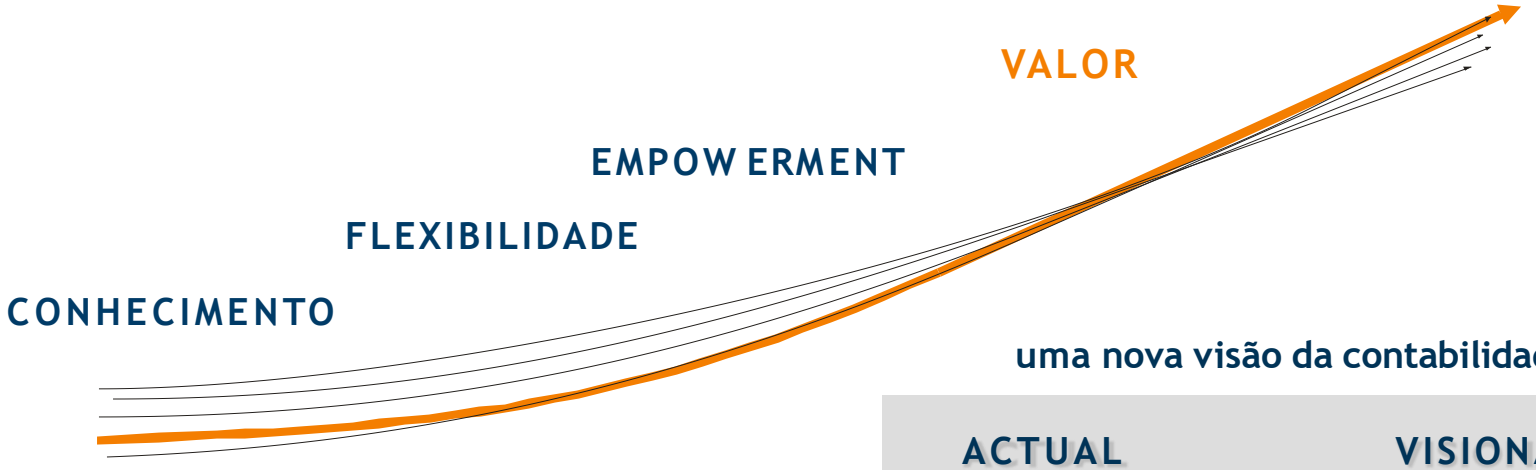
Competências

Profissionais multidisciplinares atentos aos mais exigentes requisitos de cada cliente e disponíveis para, com estes, dar resposta à procura de novas soluções que permitam uma constante adaptação ao mercado e a toda a comunidade envolvente;

Domínio de software ERPS: Sap, Baan ,AS400, Oracle, Primavera, Infologia , Prológica , Gestexper e software personalizado desenvolvido internamente em ambiente Web;

Experiência acumulada com exigentes clientes multinacionais, grupos económicos portugueses, pequenas e médias empresas, que requerem reporting regular às respectivas sedes ou holdings, ao Banco de Portugal, Instituto de Seguros de Portugal, CMVM, Turismo de Portugal, Parpública, Direcção Geral do Tesouro, Direcção Geral Orçamento, Tribunal de Contas,exigindo competências não apenas ao nível do SNC como de IAS, FASB, IFRS, NIC e US GAAP.

O que nos distingue



uma nova visão da contabilidade

ACTUAL		VISIONÁRIA
Perícia	vs.	Valor
Controlo	vs.	Empowerment
Históricos	vs.	Antecipação
Periódico	vs.	Contínuo
Activos Físicos	vs.	Conhecimento

Princípios da Qualidade

Foco no Cliente: **Relatórios de Satisfação de Qualidade -** (4,9) > 2022 (4,8), sendo que os Clientes Tipo A = score 4,8. **Verifica-se que em 2023, 94% dos Clientes atribuíram um score global de 5 à Gesbanha**, o que destaca a excelência e o reconhecimento por parte dos clientes, muitos dos quais trabalhando já há vários anos com a Gesbanha.

Liderança: Plano estratégico comunicado à equipa, permanente interação com as mesmas e envolvimento direto nos principais trabalhos realizados; Análise do Contexto, SWOT e expetativas PI.

Envolvimento das Pessoas: Níveis de satisfação considerados adequados; Quanto à Satisfação Global com o trabalho, **65% mostraram-se bastante satisfeitos e com avaliações iguais/superiores a 8,** sendo que 29% apresentou avaliações de 6 e 7, e 6% apresentou uma avaliação igual a 5.

Abordagem por Processos: Data Analytics, Agile M; IA;

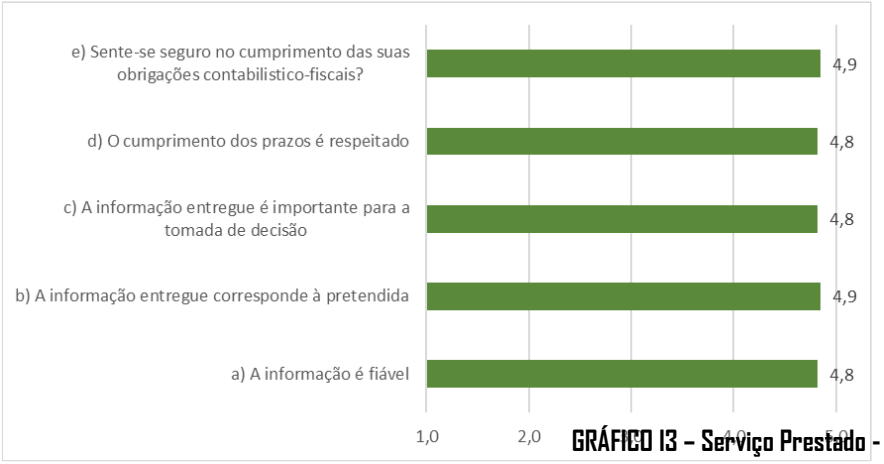
Melhoria Contínua: Os objetivos da qualidade foram atingidos: Clientes A 40/36; Client B 22/20 Carreira 4,2/4,1; Condições de W 4,7/4,6; Nº ações de formação: 60

Tomada de Decisões: Baseadas em evidências – Prioridades estratégicas definidas, Análise Diária, semanal e afetação de horas tipologia de cliente;

Gestão das Relações: Comerciais, Sociais e Institucionais

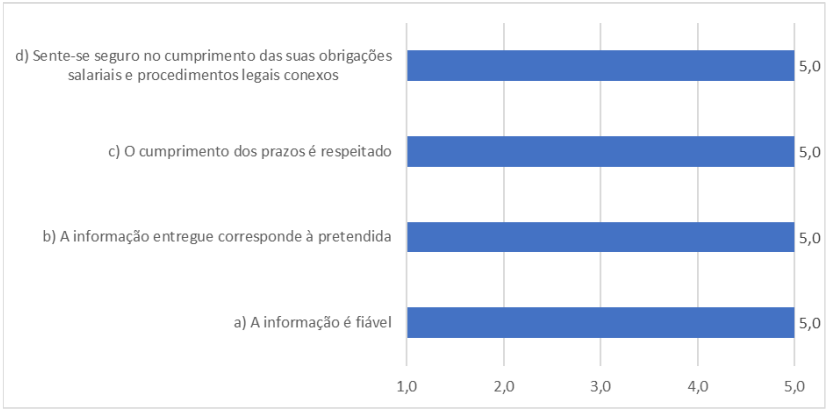
Resultados Satisfação Clientes 2023

GRÁFICO 11 – Serviço Prestado – Contabilidade e Reporting de Gestão (Global)



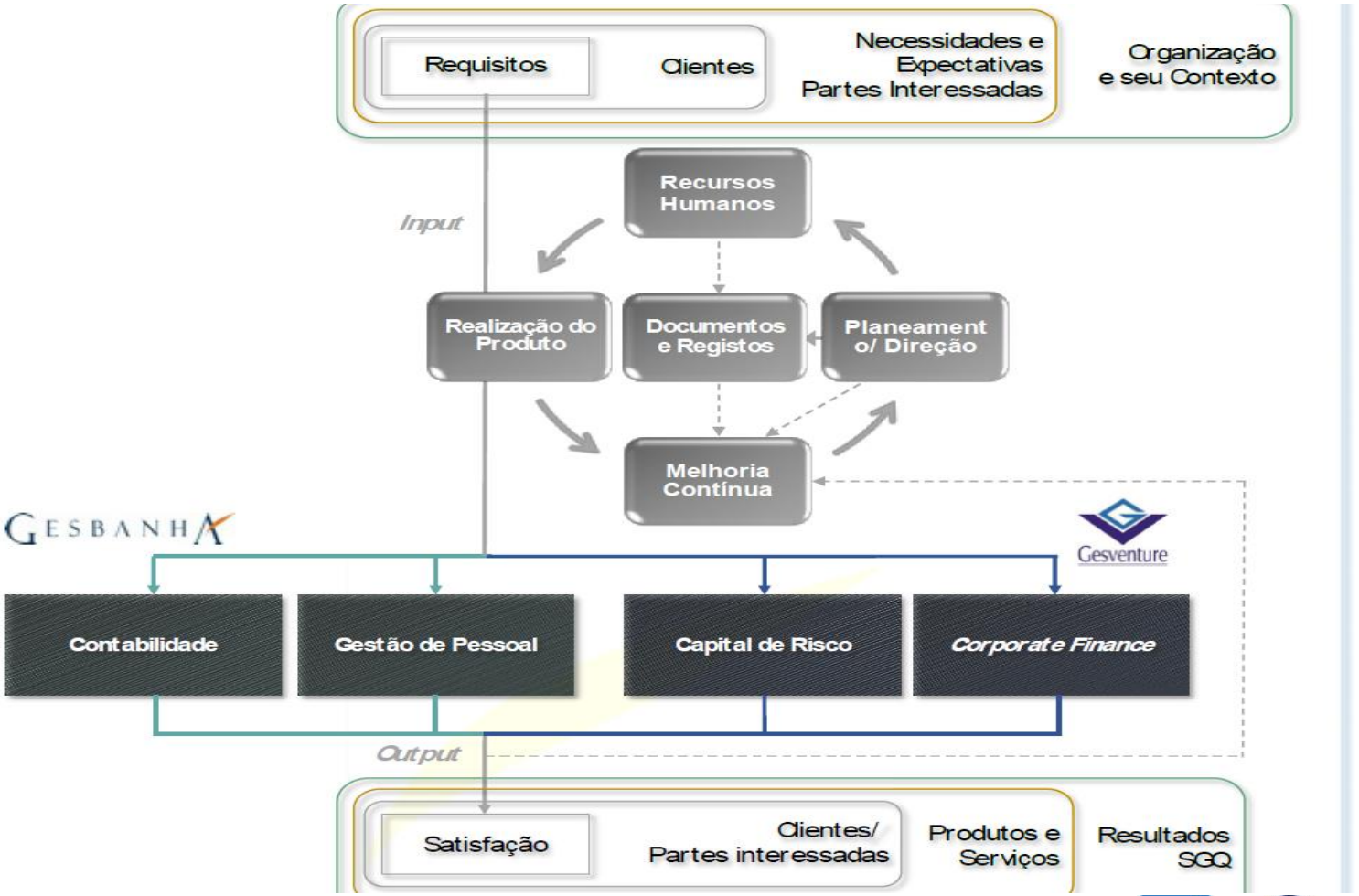
… ao serviço prestado em Contabilidade e Informação de Gestão

GRÁFICO 13 – Serviço Prestado - RH (Global)

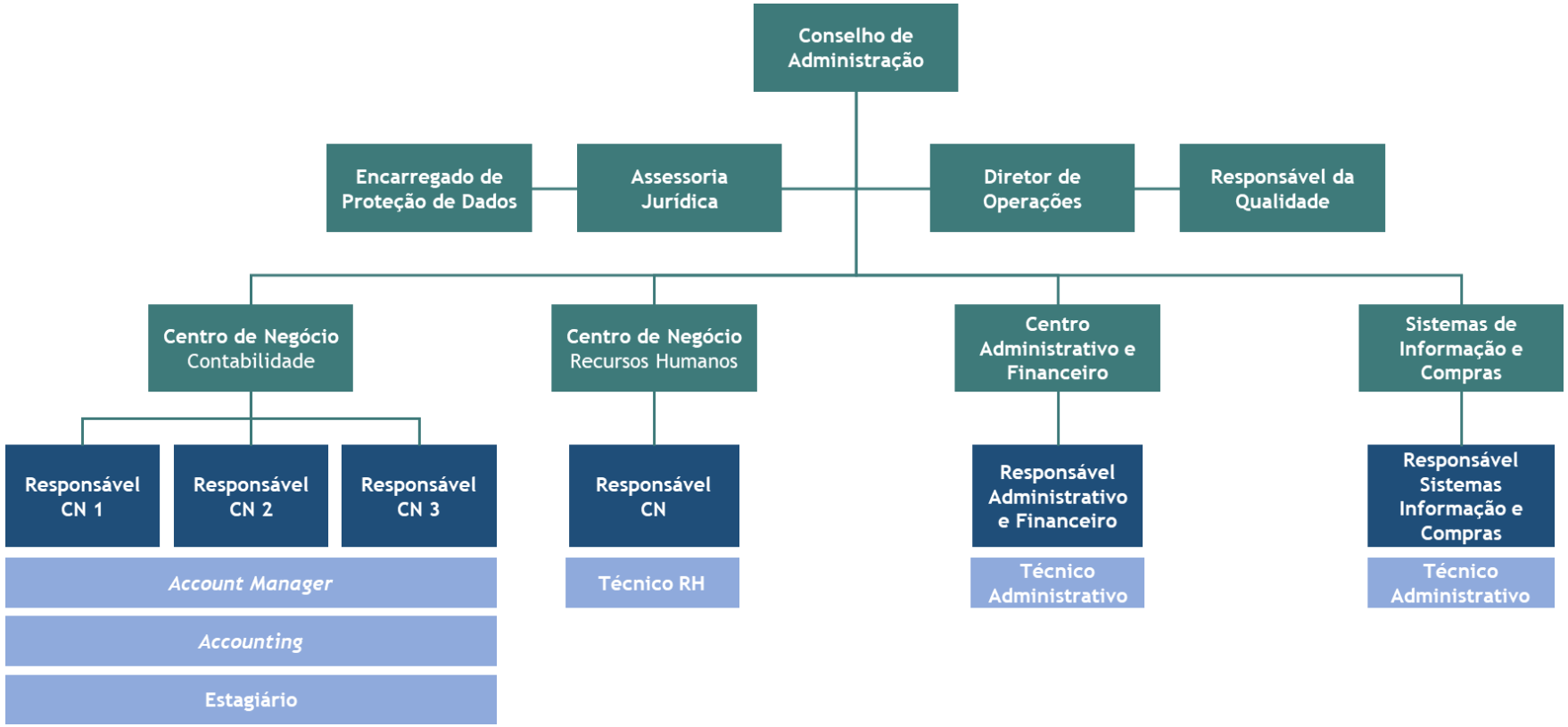


… ao serviço prestado em Gestão de Recursos Humanos

Mapa de Processos



Estrutura Organizacional



Orgãos Sociais

Conselho de Administração

Professor Francisco Banha - ***Presidente***

Dr. Francisco Vieira – ***Vogal***

Dr. Sérgio Póvoas – ***Vogal***

Carminda Redol – Vogal Suplente

Dr Francisco Miguel Banha – **Vogal Suplente**

Assembleia Geral

Dr. Luís Viana Palha da Silva - ***Presidente***

Sr. António Mão de Ferro Mourato – ***Vice Presidente***

Dra. Carla Dias Coelho -***Secretária***

Fiscal Único

Mazars – Socied. Revisores Oficiais de Contas (Dr. Paulo Pereira)

Other Areas of Expertise

Parallel to accounting and reporting activities, the Gesbanha Group has experience and human resources specialised in the areas of Fund Raising & Corporate Finance and Development of entrepreneurial activity.

Fund Raising & Corporate Finance

We **perform strategic and financial consulting in different critical development stages** of national and international companies

Our group company:

Gesventure

Entrepreneurship & Educational Advisory

We commit to **education and dynamization of innovation programs** as a way to promote an entrepreneurial culture in different contexts

Our group company:

GesEntrepreneur

Fund Raising & Corporate Finance

Gesventure

Over 400 projects analyzed

More than 9M€ raised

Our tombstones:

Luma Grupo Promosoft	out systems	BioTrend	Loc@liser		MOVE Interactive	MTB Marcas, Trade & Branding	zonadvanced
confidential	2.2M€	425.000€	480.000€	50.000€	518.000€	495.000€	200.000€
Hardware-Distrib	Software	Biotech	Geo Systems	Toy Factory	Videogames	Trading	Telecom
MBO	Expansion	Seed Capital	Seed Capital	Seed Capital	Seed Capital	Seed Capital	Seed Capital

bysat	AQUAL	SATELLITE Newspapers	Gluco Prime	bioalvo	SMART	Ortik
364.570€	500.000€	485.000€	175.000€	1.3M€	775.000€	45.000€
I.T./ Infrastructures	Aquaculture	Distribution	Biotech	Biotech	Advertising	Equipment/ Design
Seed Capital	Seed Capital	Seed Capital	Seed Capital	Seed Capital	Seed Capital	Seed Capital

GESBANHA

Fund Raising & **Corporate Finance**

Gesventure

Over 120 projects analyzed

More than 138M€ in operations

Our tombstones:

Critical ventures	Fonte Viva	ISA Intelligent Sensing Anywhere	PMS SOLUTIONS	Biotech Corporation
7M€	**Confidential**	**500.000€**	**Confidential**	**Confidential**
Corporate Investment Fund	Water Coolers	IT and Information Systems	Distribution of products and services of Coffee, Water and Hygiene	Biothech / Pharmaceutical
Capital gathering for the establishment of a Investment Fund	**Buyout**	**Corporate Loan**	**Mergers & Acquisitions**	**Mergers & Acquisitions**

GESBANHA

Entrepreneurship & Educational Advisory

GesEntrepreneur

Entrepreneurial training programmes

Our tombstones:

Entrepreneurial Club Development Program Rotary District 1960

Specialised Entrepreneurial Training Programme for the Handicraft and Heritage sectors

How to develop an entrepreneurial activity in Portugal (Colombian Consulate in PT)

Ideation, Accelaration & Innovation programmes

Our tombstones:

Tourism Creative Factory - Ideation Program (6th Edition)

Push4tourism - Acceleration Program (2nd Edition

Citech-Boost Acceleration and Innovation Program, focused on the Habitat and Construction Industries

Digital Ideation Program for University Projects in the Autonomous Region of the Azores

GESBANHA

Contacts

Francisco Banha
Chairman & CEO

fbanha@gesbanha.com
+351 932 512 737

Gesbanha - Gestão e Contabilidade, S.A.

Rua 7 de Junho de 1759, n.º 1, Lagoal
2760-110 Caxias

LISBON – PORTUGAL
25 minutes drive from Lisbon Airport

+351 21 441 64 60

geral@gesbanha.pt

www.gesbanha.com

GESBANHA
“We believe that the future
is something we create
and not something that happens by chance.”
in Lead the Revolution, by Gary Hamel
apcer
ISO 9001
IQNet
2021
SCORING
TOP 5%
PAGAMENTO
PONTUAL